

Informationen zur Mitgliedschaft

Information für Fachhändler

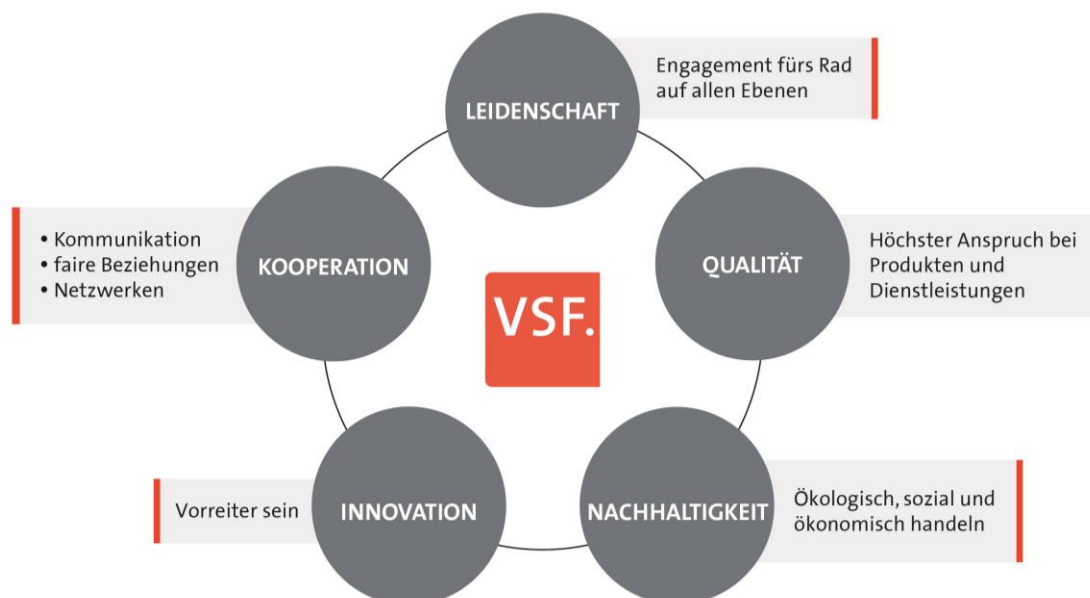
Wir freuen uns über Dein Interesse an einer Mitgliedschaft im VSF e.V. Die Stärke des VSF ist Engagement und Kooperation. Deshalb ist jedes Mitglied ein wichtiger Baustein, um die Interessen aller Mitglieder besser vertreten zu können. Gerne möchten wir auch Dich und Dein Unternehmen für den VSF gewinnen. Sofern Dich unsere Argumente überzeugen, freuen wir uns über Deinen Mitgliedsantrag.

Uwe Wöll, Geschäftsführer im VSF

Der VSF in 30 Sekunden

Der VSF ist ein unabhängiger Fachverband der Fahrradbranche, der mehr als 300 Händler, Hersteller und Dienstleister vertritt. Wir stehen für einen hohen Qualitätsanspruch, Nachhaltigkeit, Fairness und Verlässlichkeit. Unsere Kernkompetenzen liegen in der Vernetzung der Branche und in der Zusammenarbeit mit der Politik. Wir entwickeln innovative Konzepte für den unternehmerischen Erfolg unserer Mitglieder und engagieren und leidenschaftlich für einen wachsenden Radverkehrsanteil. Unsere Mitglieder und Partner schätzen die intensive Zusammenarbeit und das starke Gemeinschaftsgefühl. Dem Fachhandel bieten wir Orientierung, Unterstützung und Sicherheit.

Das sind unsere Kernwerte



Was bietet der VSF seinen Mitgliedern?

Die Aktivitäten und Angebote des VSF sind vielseitig: Sie beginnen bei der Einzelberatung und Vor-Ort-Unterstützung, beinhalten die Schulungen von Mitarbeitenden (etwa zum Verkauf) und umfassen die Lobbyarbeit pro Fahrrad und Fachhandel in Berlin. Selbstverständlich sind zudem Einkaufsvorteile bei wichtigen Lieferanten und Kooperationspartnern. Eine bekannte Kernkompetenz des VSF ist die intensive Vernetzung der Händlerkollegen und die Versorgung mit aktuellen Informationen. **Sieben anschauliche Beispiele:**

1. Website-Angebot

Für einen Betrag ab 390 € erstellen wir Dir eine professionelle Website. Selbstverständlich ist sie responsiv und kann somit genauso gut auf dem Handy und Tablet gelesen werden wie am Rechner. Günstiger geht's kaum.

Ersparnis einmalig 1.500 – 2.500 €

2. Einkaufsvorteile

Mit guten Konditionen bei Wiener Bike Parts, Ortlieb, ABUS und Paul Lange sorgen wir für eine Grundausstattung in Deinem Fachgeschäft. Zusätzlich können wir Sonderpreise auf Verschleiß-artikel bei Shimano anbieten und es gibt Sonderangebote diverser Spezialanbieter.

Ersparnis min. 500 – 1.000 € p.a.

3. VSF..all-ride Werkstatt

Die VSF..all-ride Werkstatt ist ein ausgeklügeltes Qualifizierungssystem von gemeinsam erarbeiteten standardisierten Prozessen für die Werkstatt. Entwickelt von mehr als 40 VSF-Betrieben und inzwischen sehr bewährt. Wer das System konsequent umsetzt, erzielt höhere Umsätze pro Werkstatt-Auftrag und die höchsten ortstypischen Stundensätze. **Umsatzsteigerung min. 20 % in den ersten drei Jahren**

4. VSF..Akademie

Die VSF..Akademie bietet jedes Jahr Fortbildungen und Seminare zu den wichtigsten Themen Deiner alltäglichen Arbeit an. Ein aktuell sehr beliebtes Angebot ist z. B. eine praxisorientierte Verkaufsschulung mit einer Kombination aus E-Learning und Präsenzseminar. **Fast versprochen: 10% Umsatzsteigerung bei jedem teilnehmenden Verkäufer / Verkäuferin**

5. Kommunikation

Der Verband unterhält für die Mitglieder verschiedene Kommunikationsplattformen in Form von E-Mail-Foren. Zum Beispiel das Forum „Tech-Talk“: hier können mit einer Mail 200 erfahrene Fachkräfte befragt werden. Oder das „Suche & Biete“ Forum: Suche und finde ein Fahrrad oder einen Artikel, den Dein Lieferant nicht mehr liefern kann. **Austausch mit erfahrenen Kollegen und Umsatz statt enttäuschten Kunden = unbezahlbar**

6. Informationen

Als Mitglied hast Du Zugriff auf unsere Wissensdatenbank. Hier findest Du z.B. Vertrags-vorlagen, Checklisten etc. und hast Zugriff auf eine persönliche Beratung durch erfahrene Mitarbeiter oder Kollegen.

Spezielles Wissen spart Zeit und Geld

7. Beratung

Als Mitglied hast Du Zugriff auf unser Branchen-Know-How. Dieses nutzen wir in der Beratung deines Betriebes – etwa zur Werkstattkonzeption und -einrichtung, zur Unternehmensstrategie oder zur Teamführung und -entwicklung. **Unbezahlbares Branchen-Know-How zum fairen Mitgliederpreis**

Passen wir zueinander?

Das ist zu 100 % der Fall, wenn diese Dinge für Dich selbstverständlich sind:

- Du unterstützt unserer Satzungsziele (<https://www.vsf.de/der-vsf/satzung>).
- Du strebst höchstes Niveau in Sachen Produktqualität, Service und Beratung an – im Verkauf und in der Werkstatt.
- Du hast Lust auf permanente Verbesserung und ein aktives Mitgestalten im VSF.
- Du zeigst deine Mitgliedschaft im VSF – auf der Homepage, am Laden etc.
- Du bist offen und kollegial gegenüber deinen zukünftigen VSF-Kolleginnen und Kollegen.

Wenn der Deckel auf den Topf passt und Du Dich mit unseren Zielen und Ideen identifizierst, freuen wir uns auf Dich!!

Mitgliedsbeitrag für Fachhändler

Die Mitgliedsbeiträge richten sich nach dem Vorjahres-Nettoumsatz des Unternehmens

Vorjahres-Nettoumsatz	Mitgliedsbeitrag im Jahr
bis 99.000 €	400 €
100.000 € bis 199.999 €	500 €
200.000 € bis 299.999 €	650 €
300.000 € bis 424.999 €	825 €
425.000 € bis 649.999 €	1.000 €
650.000 € bis 1.099.999 €	1.200 €
1.100.000 € bis 1.799.999 €	1.400 €
1.800.000 € bis 2.799.999 €	1.600 €
ab 2.800.000 €	1.800 €

So einfach kannst Du Mitglied werden!

1. Mitgliedantrag: Fülle den nachstehenden Mitgliedantrag einfach aus.
2. Mitgliedantrag senden an: info@vsf-mail.de oder an VSF Service GmbH, Biegenstraße 43, 35037 Marburg.