

VSF..Mitgliedschaft

Informationen und Aufnahmeantrag

VSF.

Wir freuen uns über Dein Interesse an einer Mitgliedschaft in unserem Verband. Gemeinsam können wir mehr bewegen, deshalb ist jedes weitere Mitglied ein wichtiger Baustein, die Interessen aller Mitglieder besser durchsetzen zu können.

Mit diesem Schreiben erhältst Du Informationen über den Verband und über Deine potenzielle Mitgliedschaft. Sind diese Informationen überzeugend, kannst Du am Ende den Aufnahmeantrag ausfüllen und uns ein paar Fragen zu Dir und Deinem Fachgeschäft beantworten. Wir freuen uns, wieder von Dir zu hören!

Der VSF

Der gemeinnützige Verbund Service und Fahrrad (VSF e.V.) ist ein unabhängiger Fachverband der Fahrradbranche. Zu seinen mehr als 300 Mitgliedern gehören Fahrradfachhändler (75% der Mitglieder), Hersteller, Großhändler, Dienstleister, ideelle Projekte und Fördermitglieder. Der VSF verfolgt das Ziel, die Rahmenbedingungen für den Fahrradfachhandel in Deutschland zu verbessern. Dazu unterstützt er den Fachhandel mit Informationen, Beratung und Dienstleistungen. Zudem engagiert sich der Verband auf vielfältige Weise für eine radgerechte Verkehrspolitik. Die Geschäftsstelle des VSF e.V. befindet sich in Berlin. Weitere Büros befinden sich in Marburg (VSF Service GmbH, eine 100%ige Tochter des Vereins) und in Aurich (Vereinsgeschäftsführung, Mitgliederbetreuung).

Was bietet der VSF seinen Mitgliedern?

Die Aktivitäten des Vereins sind sehr vielseitig. Sie reichen von der Öffentlichkeitsarbeit über Qualifizierung und Schulungen der Mitglieder bis zur politischen Arbeit direkt in Berlin. Selbstverständlich erhalten Mitglieder auch Unterstützung beim Marketing und Einkaufsvorteile bei wichtigen Lieferanten. Ganz wesentlich und eine bekannte Kernkompetenz des VSF ist der intensive Austausch unter Kollegen und die Versorgung mit aktuellen Informationen. Für echte Faktenjäger hier zusätzlich sechs anschauliche Beispiele und echte Vorteile - exemplarisch dargestellt:

- Website-Angebot:**
 Für sparsame 390 € erstellen wir Dir eine professionelle Website. Selbstverständlich ist sie responsiv und kann somit genauso gut auf dem Handy und auf einem Tablet gelesen werden, wie am Rechner. Günstiger geht's kaum. **Ersparnis einmalig 1.500 – 2.500 €**
- Einkaufsvorteile:**
 Mit guten Konditionen bei Wiener Bike Parts, Ortlieb, ABUS und Paul Lange sorgen wir für eine Grundausstattung in Deinem Fachgeschäft. Zusätzlich können wir Sonderpreise auf Verschleißartikel bei Shimano anbieten und es gibt Sonderangebote diverser Spezialanbieter.
Ersparnis min. 500 – 1.000 € p.a.
- VSF..all-ride Werkstatt (VAW):**
 Die VAW ist ein ausgeklügeltes Organisationssystem für die Werkstatt. Entwickelt von mehr als 40 VSF-Betrieben und inzwischen sehr bewährt. Wer das System konsequent umsetzt, erzielt höhere Umsätze pro Werkstatt-Auftrag und die höchsten ortstypischen Stundensätze.
Umsatzsteigerung min. 20 % in den ersten drei Jahren
- VSF..Akademie:**
 Die VSF..Akademie bietet jedes Jahr Fortbildungen und Seminare zu den wichtigsten Themen Deiner alltäglichen Arbeit an. Ein aktuell sehr beliebtes Angebot ist z. B. eine praxisorientierte Verkaufsschulung mit einer Kombination aus E-Learning und Präsenzseminar.
Fast versprochen: 10% Umsatzsteigerung bei jedem teilnehmenden Verkäufer / Verkäuferin
- Suche & biete:**
 Der Verband unterhält verschiedene E-Mail-Foren. Das sind Kommunikationsplattformen für die Mitglieder. Eines davon ist das „suche & biete“ Forum. Suchst Du mitten in der Saison ein Fahrrad oder einen Artikel, den der Kunde bei Dir quasi schon gekauft hat, den aber Dein Lieferant nicht mehr liefern kann, bekommst Du ihn mit hoher Wahrscheinlichkeit und in kürzester Zeit von einem Kollegen. **Umsatz statt enttäuschter Kunde = unbezahlbar**
- Beratung:**
 Als Mitglied hast Du Zugriff auf unsere rechtliche Datenbank mit Vertragsvorlagen sowie auf eine persönliche Beratung durch erfahrene Mitarbeiter oder Kollegen.
Spezielles Knowhow spart Zeit und Geld

Alle weiteren Aktivitäten erfährst Du als Mitglied über unsere vereinsinternen Webseiten. Hier informieren wir regelmäßig über unsere Angebote und Aktionen. Zugleich sind die internen Seiten unsere Datenbank des gesammelten Vereinswissens.

Topf und Deckel?

Nicht jeder Branchenteilnehmer passt zu uns. VSF Betriebe sollten sich am höchsten Niveau in Sachen Produktqualität und Service orientieren. Zusätzlich wünschen wir uns engagierte Mitglieder, die sowohl an einer permanenten Verbesserung interessiert sind, als auch am Verbandsleben aktiv teilnehmen. Die Kennzeichnung der VSF..Mitgliedschaft am Geschäft sollte genauso selbstverständlich sein wie das offene und kollegiale Verhalten gegenüber den Kolleginnen und Kollegen.

Unsere Erwartungen:

Da wir uns als qualitätsorientierter Verband verstehen, haben wir auch ein paar grundsätzliche Erwartungen an unsere Mitglieder:

- Ehrliche und kundenorientierte Beratung
- Angebot der Probefahrt
- Ergonomische Anpassung des Rades an den Kunden
- (kostenloser?) Satteltausch nach dem Kauf
- Überdurchschnittlicher Werkstattservice
- Service und Reparatur auch von Fremdfahrrädern
- Sauberkeit vor und im Geschäft
- Beachtung der Unternehmensleitlinien (siehe: <https://www.vsf.de/der-vsf/satzung>)

Wenn der Deckel auf den Topf passt und Du den größten Teil unserer Erwartungen erfüllen kannst, dann freuen wir uns, Dich im VSF willkommen zu heißen!

Mitgliedsbeitrag:

Es gelten folgende Jahres-Mitgliedsbeiträge für Fachhändler in Deutschland:

Mindestbeitrag: 495 Euro

Gilt bis zu einem Jahresumsatz von 199.999 Euro

Staffelbeitrag: 0,22% vom Umsatz + 120 Euro

Gilt bei einem Jahresumsatz von 200.000 Euro bis 420.000 Euro

Höchstbeitrag: 1.045 Euro

Gilt ab einem Jahresumsatz von 420.001 Euro

Mitglieder mit einem Jahresnettoumsatzes oberhalb 1 Mio Euro werden um einen zusätzlichen Beitrag gebeten.